

Sales Manager (m/w/x) B2B

IHR AUFGABENGEBIET:

- Serviceorientierte und kontinuierliche Betreuung der zugeordneten Vertriebspartner
- Akquise unabhängiger Finanzberater im gesamten Bundesgebiet aus der Zentrale bzw. dem Homeoffice heraus
- Durchführung von Schulungsmaßnahmen, Webinaren oder Video-Calls sowie vereinzelte Vor-Ort-Veranstaltungen (Messen und Workshops)
- Ausarbeitung und Umsetzung von vertriebsfördernden Maßnahmen
- Sie fungieren als Ansprechpartner der Finanzberater in vertrieblichen und fachlichen Fragestellungen zu unseren Private-Equity-Dachfonds
- Mittels einer mehrwöchigen Einführungsphase lernen Sie unser Produktangebot im Detail kennen

IHR PROFIL:

Must-haves

- Abgeschlossene kaufmännische Ausbildung im Finanzbereich oder ein relevanter Studienabschluss oder eine vergleichbare Qualifikation
- Erste Berufserfahrung im Finanzvertrieb oder im Vertriebsinnendienst
- Hohes Engagement, Zielstrebigkeit, Überzeugungsstärke, ein souveränes Auftreten und Redegewandtheit
- Sicherer Umgang mit der IT, MS-Office

Nice-to-have

- Weiterbildung zum Finanzfachwirt
- Erfahrung und Kenntnisse im Bereich der Alternativen Investmentfonds
- Gewachsenes Netzwerk zu freien Finanzberatern

IHRE VORTEILE ALS TEIL UNSERES TEAMS:



Kostenlose Getränke & Obst



Flexible Arbeitszeit möglich



erlaubt



Firmenrabatt im Fitnessstudio



Kostenlose Mitarbeiterparkplätze



Direkt an der S-Bahn gelegen



Wiesn, Grillfest & Teamevents



Billardtisch



Mitarbeiterrabatte bei eigenen Produkten





Neugierig? Dann treten Sie jetzt mit uns in Kontakt!

Wir freuen uns auf Ihre Bewerbung per E-Mail inkl. Gehaltswunsch und Einstiegstermin.

E-Mail: bewerbung@mpe.ag





RWB Partners GmbH Keltenring 5 | 82041 Oberhaching Tel. 089 66 66 94-0 | bewerbung@mpe.ag www.rwb-partners.de