



Die RWB Partners GmbH ist die Vertriebsgesellschaft innerhalb der Munich Private Equity AG, einem Spezialisten für die exklusive Anlageklasse Private Equity. Mit 80.000 Kunden und rund 2 Mrd. Euro Anlagevermögen ist die RWB einer der erfahrensten Anbieter Europas in diesem Segment. Mit ihren sicherheitsorientierten Dachfonds ermöglicht sie Privatanlegern seit 1999 den Zugang zu Private Equity.

MAKLERBETREUER (m/w/x) im Innendienst / ACCOUNT MANAGER (m/w/x)

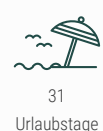
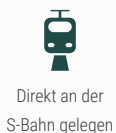
 Ab sofort  Vollzeit  Unbefristet  Oberhaching bei München

IHR AUFGABENGEBIET:

- Sie betreuen kontinuierlich unsere deutschlandweiten Vertriebspartner (w/m/d) und überzeugen durch Ihre hohe Serviceorientierung.
- Kein Außendienst - Sie akquirieren unabhängige Finanzberater (w/m/d) deutschlandweit aus dem Home Office bzw. unserer Zentrale heraus.
- Zudem führen Sie regelmäßig Schulungsmaßnahmen, Webinare oder Video-Calls durch. Vereinzelt kann dies auch vor Ort stattfinden (z.B. Messen/Workshops).
- Sie sind für die Ausarbeitung und Umsetzung von vertriebsfördernden Maßnahmen zuständig.
- Sie sind erster Ansprechpartner (w/m/d) der Finanzberater in vertrieblichen und fachlichen Fragestellungen zu unseren Private-Equity-Dachfonds.

IHR PROFIL:

- Sie verfügen über eine abgeschlossene kaufmännische Ausbildung im Finanz- oder Versicherungsbereich, einen wirtschaftlichen Studienabschluss oder vergleichbar.
- Sie konnten bereits erste Berufserfahrung im Finanzvertrieb oder im Vertriebsinnendienst sammeln. Kenntnisse im Bereich der Alternativen Investmentfonds sind von Vorteil, aber kein Muss.
- Sie überzeugen durch Ihr hohes Engagement, Ihr souveränes Auftreten und Ihre Zielstrebigkeit.
- Mit den gängigen MS-Office Programmen kennen Sie sich ebenfalls gut aus.



NEUGIERIG? DANN TRETEN SIE JETZT MIT UNS IN KONTAKT!
Per E-Mail inkl. Gehaltswunsch und Einstiegstermin.
E-Mail: bewerbung@mpe.ag



Spezialist für Private Equity

RWB Partners GmbH
Kelttenring 5 | 82041 Oberhaching
Tel. 089 66 66 94-0 | bewerbung@mpe.ag
www.rwb-partners.de